
ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКОГО, ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОГО, СЕМЕЙНОГО И МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА PROBLEMS OF CIVIL, BUSINESS, FAMILY AND PRIVATE INTERNATIONAL LAW

Научная статья

УДК/UDC 347.732

DOI: 10.21779/2224-0241-2022-42-2-100-104

Правовое регулирование деятельности спортивных агентов в России

Л. В. Кудрявцева¹, А. В. Нарышкина²

^{1, 2} Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина, г. Краснодар, Российская Федерация

¹ larisa-k75@mail.ru

² naryshkina.any@bk.ru

Аннотация. В настоящей научной статье исследуются теоретические аспекты в сфере профессиональной деятельности спортивных агентов. Рассматриваются история и причины возникновения агентской деятельности в сфере профессионального спорта и спорта высших достижений. Также отмечается роль спортивных агентов в трудоустройстве спортсменов и тренеров юниорского, молодежного и профессионального спорта. В статье авторами проанализировано действующее федеральное законодательство по заявленной теме, выявлены «пробелы» и недостатки юридической техники. Изучены локальные акты спортивных организаций, которые являются основой регулирования деятельности спортсменов, тренеров, спортивных клубов и иных лиц в рамках настоящих организаций (юридических лиц). Особое внимание уделяется проблематике обязательных аккредитационных взносов для получения лицензии спортивного агента конкретной спортивной организации. Авторы поднимают вопрос о целесообразности их планового снижения, так как данный факт будет способствовать повышению уровня конкуренции в указанной сфере профессиональной деятельности. Авторы приходят к выводу о том, что деятельность спортивных агентов нуждается в более детальном законодательном регулировании на федеральном уровне. Также с учетом специфики настоящей деятельности должны быть изучены специалистами в области спортивного права иные существующие проблемы.

Ключевые слова: посредническая деятельность, федеральное законодательство, локальные акты, профессиональный спорт, спортивные организации.

Для цитирования: Нарышкина А.В., Кудрявцева Л.В. Правовое регулирование деятельности спортивных агентов в России // Юридический вестник ДГУ. 2022. Т. 42, № 2. С. 100–104. DOI: 10.21779/2224-0241-2022-42-2-100-104

Original article

Legal regulation of sports agents in Russia

Larisa V. Kudryavtseva¹, Anna V. Naryshkina²

^{1, 2} Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin, Krasnodar, Russian Federation

¹ larisa-k75@mail.ru

² naryshkina.any@bk.ru

Abstract. This scientific article examines theoretical aspects in the field of professional activity of sports agents. The article considers the history and causes of agency activity in the field of professional sports and sports of higher achievements. The role of sports agents in the employment of athletes and coaches of junior, youth and professional sports is also noted. In the article, the authors analyzed the current federal legislation on the stated topic, identified "gaps" and shortcomings of legal technology. Local acts of sports organizations have been studied, which are the basis for regulating the activities of athletes, coaches, sports clubs and other persons within the framework of these organizations (legal entities). Special attention is paid to the issue of mandatory accreditation

fees for obtaining a sports agent license for a specific sports organization. The authors raise the question of the expediency of their systematic reduction, since this fact will contribute to increasing the level of competition in this field of professional activity. The authors conclude that the activities of sports agents need more detailed legislative regulation at the federal level. Also, taking into account the specifics of this activity, other existing problems should be studied by specialists in the field of sports law.

Keywords: mediation, federal legislation, local acts, professional sports, sports organizations.

For citation: Naryshkina A.V., Kudryavtseva L.V. Legal regulation of sports agents in Russia. *Yuridicheskii vestnik DGU = Law Herald of DSU*, 2022, vol. 42, no. 2, pp. 100–104. DOI: 10.21779/2224-0241-2022-42-2-100-104 (In Russ.).

Деятельность в сфере профессионального спорта и спорта высших достижений имеет многообразные формы проявления. Спортсмены, тренеры, персонал, спортивные клубы, спортивные организации и их и структурные органы – это лишь неполный список субъектов, которых общепризнанно относят к субъектам такой комплексной отрасли права, как спортивное право. Особое место в юридических и трудовых процессах в области спорта выделено лицам, занимающимся посреднической деятельностью в сфере юношеского, юниорского и профессионального спорта.

С начала XXI века возрастает роль спортивных агентов, востребованность которых обуславливалась увеличением правовой регламентации спортивных организаций, а также развитием специфического института спортивного права – трансфера (трансферта). Согласно теории данные понятия имеют идентичную лексическую оценку. В настоящее время под этим определением понимается юридический факт, выраженный в двустороннем соглашении, где один спортивный клуб (в форме юридического лица) обязуется расторгнуть срочный трудовой договор с профессиональным спортсменом (третьим лицом), а второй спортивный клуб обязуется заключить трудовое соглашение со спортсменом на условиях личного контракта. Трансфер регулируется симбиозом гражданского, трудового, коммерческого и спортивного права.

Спортивное агентирование зародилось в Западной Европе в середине прошлого века, когда спорт начал приобретать форму коммерческой, медийной деятельности, где спортсмены, тренеры и спортивные клубы, помимо достижения спортивных результатов, ставили цель получения как можно большего дохода. Первый случай подписания контракта спортсменом с помощью представителя был зафиксирован в 1925 г. в Соединенных Штатах Америки [1, с. 15]. Деятельность спортивных агентов по государственным и идеологическим причинам была явно неактуальна в СССР. Агентская деятельность в России получила свое развитие лишь в середине 1990-х годов и переняла черты и принципы деятельности спортивных посредников у европейских государств и США. В настоящее же время профессиональный спорт, бесспорно, является коммерческой деятельностью спортивных клубов, посредников, спортсменов и тренеров.

Легального понятия «спортивный агент» в федеральном законодательстве не закреплено. Федеральный закон «О физической культуре и спорте» в статье 19.3 определяет базовые полномочия, обязанности и основные начала в деятельности спортивных агентов. Так спортивные агенты вправе: заключать агентские договоры со спортсменами, с тренерами и профессиональными спортивными клубами в порядке, установленном законодательством Российской Федерации и нормами, утвержденными организациями, осуществляющими аккредитацию спортивных агентов [2].

Так, легальное определение агентского договора содержится в Гражданском кодексе Российской Федерации. Правовая природа соглашения представляет собой двустороннее, как правило, возмездное, консенсуальное соглашение, по которому одна сторона (агент) обязуется за вознаграждение совершать по поручению другой стороны (принципала) юридические и иные действия от своего имени, но за счет принципала либо от имени и за счет принципала [3]. То есть главной целью данного договора является осуществление посреднической деятельности профессиональным субъектом, которым в соответствии с федеральным законодательством, подзаконными нормативными актами и локальными актами может быть как физическое, так и юридическое лицо.

В локальных актах спортивных организаций закрепляется понятие «спортивный агент». Так, в соответствии со статьей 1 Регламента Российского Футбольного союза «По работе с посредниками» (далее – Регламент РФС) под посредником в сфере спорта понимают: субъекта профессионального спорта и футбола физическое лицо или юридическое лицо (в том числе, иностранное физическое или юридическое лицо), которое за вознаграждение или безвозмездно осуществляет посредством совершения юридических и иных действий деятельность по содействию в трудоустройстве футболистов и тренеров в профессиональный футбольный клуб (включая иностранные клубы), в том числе представляет интересы футболистов, тренеров и/или клубов (включая иностранные клубы) в переговорах с целью заключения трансфертного контракта и/или заключения (изменения, расторжения) трудового договора [4].

Положением о деятельности хоккейных агентов, которое регулирует специфику деятельно-

сти посредников в Континентальной хоккейной лиге (далее – Положение КХЛ) закрепляется, что хоккейный агент – это субъект профессионального спорта, аккредитованный в соответствии с Положением и имеющий право осуществлять посредством совершения юридических и иных действий деятельность по содействию в трудоустройстве хоккеистов и тренеров в профессиональные спортивные клубы (включая иностранные клубы), в том числе представляющий интересы хоккеистов и тренеров (включая иностранных) в переговорах с целью заключения (изменения, прекращения) трудовых договоров [5].

Правовой особенностью локальных актов спортивных организаций может являться искусственные ограничения. Так, в Положении о деятельности спортивных агентов Всероссийской федерации волейбола (ВФВ) закреплено, что посредником может являться исключительно физическое лицо, которое осуществляет вспомогательную функцию по реализации интересов клиентов (волейболистов и тренеров) в сфере трудоустройства и представляет их в правоотношениях со спортивными организациями и федерациями [6].

Международная ассоциация легкой атлетики не предусматривает понятия "спортивный агент" – представителем спортсмена может быть любое лицо. В своих регламентных нормах организация использует определение "представитель спортсмена" – лицо, которое должным образом авторизовано и зарегистрировано как представитель спортсмена в соответствии с установленными Международной ассоциацией легкой атлетики правилами [7 с. 326].

Рассмотренные локальные акты спортивных организаций под посреднической деятельностью понимают в целом идентичную правовую природу спектра действий спортивных агентов, а под главной целью – осуществление юридических значимых действий, которые будут способствовать лоббированию интересов их клиентов (спортсменов и тренеров) в сфере трудоустройства и процедуры трансфера, представляя их интересы по отношениям с третьими лицами (спортивными клубами, спортивными организациями и т.д.). Из анализа данных документов можно сделать вывод о том, что агентский договор как гражданско-правовой договор имеет существенное значение в области спортивной деятельности и в современных реалиях является необходимым аспектом для развития карьеры спортсменов и тренеров многих видов спорта.

Агентские договоры в сфере спорта обладают специфическими чертами и подразумевают специальный субъектный состав. Регламентами международных и национальных спортивных организаций выдвигаются определенные требования к спортивным агентам, основания для приобретения статуса и порядок получения аккредитаций.

Так, в качестве обязательного условия для получения статуса спортивного агента кандидат должен в императивном порядке пройти экзамен для получения аккредитации. Именно аккредитация является необходимым юридическим фактом для правомерного осуществления деятельности спортивных агентов. Порядок, форма и сроки прохождения экзамена для получения аккредитации определяются регламентом международных и национальных спортивных организаций. Так, в Регламенте РФС закрепляется, что экзамен для соискателей статуса спортивного агента проводится в письменной форме и состоит из 20 вопросов. Также локальные акты спортивных организаций могут предусматривать и обязательный экзаменационный взнос. К примеру, в Положении КХЛ регламентируется, что заявители обязаны внести экзаменационный взнос в размере 10000 рублей.

Стоит отметить проблему поддержания конкуренции в сфере спортивного агентирования. Конкуренция – важный факт для стабильного развития любой коммерческой деятельности. На наш взгляд, в Регламент РФС присутствуют положения, которые явно не способствуют поддержанию законной конкуренции в данной области, а также создает условия для неравного доступа к профессии. Первая проблема, которая подлежит правовому анализу, это – существенные аккредитационные взносы, в зависимости от категории аккредитации взносы существенно изменяются. Так, для получения аккредитации PRO необходимо внести 10000000 рублей, а затем для поддержания аккредитации ежегодно уплачивать 3000000 рублей. Для получения аккредитаций категорий А, В, С, D взнос носит уже более оправданный характер и варьируется от 300000 рублей до 2000000 рублей. Также для получения аккредитации, как было указано ранее, необходимо пройти обязательный экзамен, однако для получения статуса PRO экзамен не предусматривается, хотя справедливым видится его проводить на равных основаниях с другими категориями аккредитаций. Ранее регламент предусматривал аккредитационный взнос для категории PRO в размере 5000000 рублей, что наш взгляд, носит справедливый и обоснованный характер, а также способствует более свободному «выходу на рынок» спортивных агентов.

Стоит отметить, что реестры лицензированных спортивных агентов ведут соответствующие спортивные организации. Так во ВФВ получили статус спортивных агентов 12 физических лиц, только 11 аккредитованных спортивных агентов действует в рамках РФБ. Обновленный реестр посредников РФС предусматривает спортивных агентов, как физических лиц, так и индивидуальных предпринимателей, и юридических лиц. Стоит отметить, что реестр посредников не ограничивается только юридическими лицами, зарегистрированными в Российской Федерации, но присутствуют

и иностранные коммерческие организации, осуществляющие деятельность в настоящей сфере [8, с. 674]. Всего 86 лицензированных РФС спортивных агентов действуют в рамках спортивной организации. Они в зависимости от рассмотренных нами ранее категорий представляют интересы спортсменов, тренеров и спортивных клубов в футболе, пляжном футболе, женском футболе и мини-футболе. Преобладающее количество клиентов заключают договор со спортивными агентами категории PRO, так как только данные агенты имеют право заключать агентские соглашения как с профессиональными спортсменами, так и с тренерами и спортивными клубами. Иные категории спортивных агентов ограничены в выборе контрагентов (клиентов).

Юридическим важным аспектом деятельности агентов в сфере профессионального спорта являются права и обязанности данных лиц. Так, как уже было сказано ранее, основной функцией посредника является представление интересов клиента. Именно поэтому регламенты спортивных организаций и федераций предусматривают право спортивных агентов заключать и представлять интересы своих клиентов перед третьими лицами. Существенным условием является возраст клиента. В регламенте РФС закреплено, что посреднический договор может быть заключен только с лицом, достигшим возраста 14 лет. Положение КХЛ предусматривает, что возможно безвозмездное сотрудничество спортивного агента с клиентами-спортсменами, которые не достигли 16 лет, в целях их трудоустройства. Возмездный договор можно заключить только со спортсменом старше 16 лет, договор заключается по правилам, предусмотренным гражданским законодательством. Агент ВФВ не вправе заключать договор и предоставлять интересы волейболиста, не достигшего возраста 16 лет.

Минимальный возраст для заключения договора отличается от вида спорта, но правовые последствия и содержания соглашений носят идентичный характер и направлены на лоббирование интересов трудового, гражданского и коммерческого характера спортсменов, тренеров и спортивных клубов.

В случае нарушения законодательства спортивного агента привлекают к ответственности. Посреднику может быть вынесено предупреждение, также предусмотрена материальная ответственность в виде штрафа, кроме того, в случае серьезных правонарушений или преступлений возможно приостановление или лишение аккредитации. Деятельность спортивных агентов в рамках спортивных организаций может контролироваться соответствующим структурным подразделением настоящей организации (комиссией).

В целом спортивные агенты, действительно, являются специфическим субъектом правоотношений в сфере спортивного права. Их деятельность регулируется гражданским законодательством, а также локальными актами спортивных организаций. В зависимости от вида спорта создаются специальные Регламенты и Положения, которые учитывают особенности правоотношений, возникающих при заключении агентских договоров в сфере определенного вида спорта. Проблемные вопросы юридической техники в данной деятельности носят локальный характер, но касаются стабильного функционирования деятельности агентов, спортсменов, тренеров и спортивных клубов. Вопросы размера аккредитационных взносов в сфере спортивного агентирования должны быть рассмотрены законодателем более детально в сторону их снижения, так как данные действия позволят в перспективе поддержать конкуренцию в деятельности спортивных агентов.

Список источников

1. Reisle J. Cash and carry: the spectacular rise and hard fall of C.C. Pyle, America's first sports agent. Jefferson (North Carolina, USA): McFarland, 2009. С. 15.
2. О физической культуре и спорте в Российской Федерации: федеральный закон № 329-ФЗ от 4 дек. 2007 г.: в ред. от 6 марта 2022 г. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая: федер. закон № 14-ФЗ от 26 янв. 1996 г.; с изм. и доп., вступ. в силу с 1 янв. 2022 г. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».
4. По работе с посредниками: регламент Российского футбольного союза: утв. постановлением № 165/7 от 24 января 2017 года Бюро Исполкома Общероссийской общественной организации «Российский футбольный союз». Официальный интернет-сайт РФС. URL: <https://www.rfs.ru/subject/1/documents> (дата обращения: 30.06.2022).
5. Положение о деятельности хоккейных агентов: утв. Советом директоров ООО «КХЛ» (Протокол от 23 марта 2018 г. № 82). Официальный интернет-сайт Федерация Хоккея России. URL: <https://fhr.ru/hockey-of-russia/docs/hockeyagents/> (дата обращения: 30.06.2022).
6. Положение о деятельности спортивных агентов ВФВ: утв. Президиумом ВФВ от 8 апр. 2014 г. Официальный интернет-сайт ВФВ. URL: <https://volley.ru/documents/2035/p1/3975/> (дата обращения: 30.06.2022).
7. Блажеев В.В., Байрамов В.М. [и др.] Спортивное право России: учебник для магистров / отв. ред. Д.И. Рогачёв. М.: "Прспект", 2016.

8. Кудрявцева Л.В. К вопросу о правовом статусе юридических лиц в трансграничных государствах // Итоги научно-исследовательской работы за 2017 год: сб. ст. по материалам 73-й науч.-практ. конф. преп. 2018. С. 674–675.

References

1. Reislser J. Cash and carry: the spectacular rise and hard fall of C.C. Pyle, America's first sports agent. Jefferson (North Carolina, USA): McFarland, 2009, p. 15. (In Russ.).
2. О физической культуре и спорте в Россииской Федератсии [On Physical culture and sports in the Russian Federation]: Federal Law No. 329-FZ of 4 Dec. 2007: ed. from March 6, 2022/ (In Russ.). Access from the reference legal system "Garant"
3. Grazhdanskii kodeks Rossiiskoi Federatsii. Chast' vtoraya [The Civil Code of the Russian Federation. Part Two]: RF Federal Law No. 14-FZ of January 26, 1996; with amendments and additions, intro. effective from January 1, 2022/ (In Russ.). Access from the reference legal system "Garant".
4. Po rabote s posrednikami: reglament Rossiiskogo futbol'nogo soyuza [On working with intermediaries: Regulations of the Russian Football Union]: approved by Resolution No. 165/7 of January 24, 2017 of the Bureau of the Executive Committee of the All-Russian Public Organization "Russian Football Union". The official website of the RFU. (In Russ.). Available at: <https://www.rfs.ru/subject/1/documents> (accessed 30.06.2022).
5. Polozhenie o deyatelnosti khokkeinykh agentov: utv. Sovetom direktorov OOO «KKhL» (Protokol ot 23 marta 2018 g. № 82) [Regulations on the activities of hockey agents: approved. By the Board of Directors of KHL LLC (Minutes No. 82 dated March 23, 2018)]. The official website of the Russian Hockey Federation. (In Russ.). Available at: <https://fhr.ru/hockey-of-russia/docs/hockeyagents/> (accessed 30.06.2022).
6. Polozhenie o deyatelnosti sportivnykh agentov VFV: utv. Prezidiumom VFV ot 8 apr. 2014 g., Ofitsial'nyi internet-sait VFV [Regulations on the activities of sports agents of the WFV: approved by the Presidium of the WWF on April 8, 2014, the official website of the WWF]. (In Russ.). Available at: <https://volley.ru/documents/2035/p1/3975/> (accessed 30.06.2022).
7. Blazheev V.V., Bairamov V.M. [i dr.] Sportivnoe pravo Rossii [Sports law of Russia]: textbook for masters, ed. D.I. Rogachev. Moscow: "Prospekt" Publ., 2016. (In Russ.).
8. Kudryavtseva L.V. K voprosu o pravovom statuse yuridicheskikh lits v transgranichnykh gosudarstvakh [On the issue of the legal status of legal entities in cross-border states], Itogi nauchno-issledovatel'skoi raboty za 2017 god [Results of research work for 2017]: collection of articles based on the materials of the 73rd scientific and practical conf. prep., 2018, pp. 674–675. (In Russ.).

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРАХ

Кудрявцева Лариса Владимировна, кандидат юридических наук, доцент, доцент кафедры международного частного и предпринимательского права, ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина», г. Краснодар, Российская Федерация. *E-mail: larisa-k75@mail.ru*

Нарышкина Анна Виталивна, студентка 3 курса, обучающаяся по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция», «Гражданско-правовой профиль», ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина», г. Краснодар, Российская Федерация. *E-mail: naryshkina.anyu@bk.ru*

Поступила в редакцию 20.04.2022 г.; одобрена после рецензирования 27.05.2022 г.; принята к публикации 30.05.2022 г.

INFORMATION ABOUT THE AUTHORS

Kudryavtseva Larisa Vladimirovna, Candidate of Law, Associate Professor, Assistant Professor of International Private and business law of the Kuban state Agrarian University named after I.T. Trubilin, Krasnodar, Russian Federation. *E-mail: larisa-k75@mail.ru*

Naryshkina Anna Vitalivena, 3rd year student studying in the field of training 40.03.01 "Jurisprudence", "Civil law profile", Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin, Krasnodar, Russian Federation. *E-mail: naryshkina.anyu@bk.ru*

Received 20.04.2022; approved after reviewing 27.05.2022; accepted for publication 30.05.2022

Вклад авторов: все авторы сделали эквивалентный вклад в подготовку публикации. Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов.

Contribution of the authors: the authors contributed equally to this article. The authors declare no conflicts of interests.